

# 伝産品の販売促進事例から探る 売れる秘訣と売れない原因

このたび、株式会社スカイ・モーション 代表取締役 杉原 広宣氏を講師にお迎えし、“売れる秘訣と売れない原因”をテーマに、伝産品の販売促進の具体的な事例を交えてお話を頂きます。貴重な機会をお見逃しなく！

## 平成28年8月31日(水) 16:00~17:30



講師 **杉原 広宣氏** monova プロデューサー  
株式会社 スカイ・モーション 代表取締役

1972年埼玉県生まれ。1996年大学卒業後、1996年4月より、ハウスメーカーに勤務。2000年より株式会社リビング・デザインセンターに勤務。住宅関連やデザインのほかライフスタイル提案型のイベントやセミナーのプランニングのほか、日本各地のものづくりやモデル住宅や店舗の建築プロデュースを行う。2011年、日本のものづくりのショールーム「Japan creation space monova」をオープン。2012年、株式会社スカイ・モーションを設立。中小企業の商品開発、ブランディング、PRなどの企画、プロデュース・コンサルティングを行っている。

**人数** 30名 ※定員になり次第締め切ります

**会場** ネクスト香川 [香川県新規産業創出支援センター] 3階大会議室 (高松市林町2217-44)

**対象** 香川県内の中小企業・小規模事業者・創業を検討している方など

お申込はこちら

お電話 **087-868-6090** FAX **087-869-3710**

下記内容を記入し、FAXにてお送り下さい。メールでお送り頂いても結構です。(宛先: yorozu@kagawa-isf.jp)

会社名			業種	
住所	〒 -			
	TEL - - / FAX - -			
参加者	役職	氏名		E-mail
	役職	氏名		E-mail

※ご記入頂いた個人情報は適切に管理いたします。なお、当財団が実施するセミナー案内等をお送りさせて頂く場合がございます。

