



海外ビジネスセミナー 越境EC挑戦 ラストチャンス -香川から世界へ-

いま国内では、外国人旅行者を中心にインバウンド需要が旺盛で、自国に帰ってから越境ECで購入する旅行者が急増しています。

特に本県では、高松空港への国際線直行便の就航、増便に伴い、県内への外国人旅行者が大幅に増加（延べ宿泊者数は2011年3万6千人→2016年36万人と約10倍に増加、特に2015年から2016年にかけては1.7倍の急増で全国1位の伸び率となっています。）しており、県内中小企業にとって海外需要を獲得するための越境ECの重要性が増しています。

そこで、公益財団法人かがわ産業支援財団では、県内中小企業のさらなる海外展開を支援するため、海外ビジネスセミナー「越境EC挑戦 ラストチャンス -香川から世界へ-」を開催いたします。なお、セミナー終了後には個別相談会（1社30分程度、要事前予約）も実施いたします。

越境ECに関するご理解を深めていただく絶好の機会ですので、県内中小企業の皆様には、ぜひ本セミナーにご参加くださいますようお願いいたします。

【セミナー（参加無料）】

◆日時：平成29年**11月13日**（月）

セミナー 13:00~15:00（開場 12:30）

個別相談会 15:15~17:00（※要事前予約）

◆場所：香川産業頭脳化センタービル 4階「第4会議室」

（高松市林町 2217-15 TEL：087-868-9904）

◆講師：座間 安紀夫 氏（株式会社ハート・クオリア代表取締役）

1975年に総合商社に入社。主に化学品関連の輸出入、国内営業に従事。ニューヨーク、ジャカルタの海外駐在経験、合計10年間。1995年にインターネット事業会社に出向し、アジア市場をメインとした事業展開の経営に10年間携わる。

2005年に本社に戻り、ネットワーク関連新規事業開発に携わる。2009年退社後、2009年9月に経営コンサルタント会社（株）ハート・クオリアを設立。現在に至る。

専門分野：中小向け企業のマーケティング、営業・販売、販路開拓等の営業支援、新規事業開発（特に海外案件）、OIT・情報システム、インターネット活用コンサルティング

◆対象者：BtoC向け商材の取り扱い企業の経営者、海外事業担当者（越境ECビジネス経験不問）

海外展開支援関係者（公的支援機関、銀行等）※コンサルタントの方はご遠慮ください

◆定員：30名程度

◆主なプログラム（予定）：

越境ECの仕組み（現状と展望）

越境ECへの具体的な取り組みと留意点

売れる商品とブランディング

取り組み事例

国内販売から海外展開への転換

セミナー終了後に個別相談会（1社30分程度、要事前予約）を開催

◆主催：公益財団法人かがわ産業支援財団

◆共催：香川県よろず支援拠点

◆お申込み・問い合わせ先：海外展開支援室（担当：大西、能瀬）

TEL: **087-868-9904** FAX: **087-869-3710** Eメール: kokusai@kagawa-isf.jp



お申込み方法：別添の参加申込書に必要事項をご記入の上、上記お申込み・問い合わせ先まで、EメールもしくはFAXにてお申し込みください。

【※ 申込締切：平成29年**11月2日**（木）】